



Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen

Junior Key Account Manager – verarbeitende Industrie & Großhandel *(m/w/d)*

Was dich bei uns erwartet:

- Gestaltungsspielraum: Erwünschte Neugierde und Verantwortungsübernahme in einem dynamischen Umfeld mit viel Gestaltungsmöglichkeiten und einer abwechslungsreichen Tätigkeit
- Kollegialität: Respektvolles und wertschätzendes Miteinander in einem mittelständischen, persönlichen und nahbaren Unternehmen
- Gelebte „Du-Kultur“: Austausch auf Augenhöhe über alle Ebenen sowie kurze Entscheidungswege
- Vergütung: Eine wettbewerbsfähige Vergütung sowie Firmenwagen
- Weiterentwicklung: Vielfältige Lernkultur und individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Moderner Arbeitsplatz am Standort Bonn

Dein Aufgabengebiet:

- Unterstützung bei der Betreuung und Weiterentwicklung von Key Accounts im Bereich verarbeitende Industrien, z. B: Gemüseabfüller und Großhandel
- Mitarbeiter bei der Akquise und dem Ausbau neuer Kundenbeziehungen in DE und angrenzenden Nachbarländern
- Beteiligung an der Verhandlung und Umsetzung von Rahmenvereinbarungen sowie der Festlegung und Nachverfolgung von Auftrags-, Umsatz- und Margenzielen
- Ansprechpartner für Kunden, Unterstützung bei der Erstellung und Verfolgung von Angeboten
- Unterstützung bei der Markt- und Wettbewerbsanalyse und beim Aufbau nachhaltiger Kundenstrukturen
- Erarbeitung und Umsetzung von Vertriebsstrategien in enger Zusammenarbeit mit dem Senior-Vertriebsteam, sowie Übernahme unterstützender Aufgaben, wie z.B. Ausschreibungsbearbeitung, Datenpflege im CRM-System und Erstellung von Verkaufsunterlagen

Was bringst du mit:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit Zusatzqualifikation oder eine vergleichbare Qualifikation, zum Beispiel ein Studium der Betriebswirtschaftslehre
- Erste Erfahrung im Vertrieb, insbesondere im B2B-Bereich, sowie der sichere Umgang mit Ausschreibungsunterlagen
- Sehr gute Englischkenntnisse, Französischkenntnisse von Vorteil
- Analytisches Denkvermögen und gutes Zahlenverständnis
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse, insbesondere Excel und PowerPoint
- Kommunikative Persönlichkeit mit Empathie, Kundenorientierung und Teamfähigkeit
- Reisebereitschaft und Flexibilität, auch für internationale Kundenbetreuung
- Hohe Motivation, Lernbereitschaft und Problemlösungskompetenz
- Strukturierte und selbstständige Arbeitsweise mit hoher Belastbarkeit

Kontakt

Weck glass and packaging GmbH
Alter Heerweg 2
53123 Bonn

 bewerbung@weck.de

Wir freuen uns auf Deine
Bewerbung! Wenn Du mehr
über uns erfahren möchtest,
besuche gerne unsere Website:
www.weck.de



Über uns

Wir produzieren und vertreiben neben den weltbekannten Einkochgläsern auch Verpackungsgläser für die industrielle Abfüllung. Kooperation, Flexibilität, Motivation und Einsatzbereitschaft prägen unsere Unternehmenskultur seit 125 Jahren. Mit über 260 Mitarbeitern und einem Gruppenumsatz von ca. 65 Mio. Euro schreiben wir unsere Erfolgsgeschichte fort.