



Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen

Junior Key Account Manager

(m/w/d) – Export

Was dich bei uns erwartet:

- Gestaltungsspielraum: Wir suchen Macher mit Ambitionen, die unsere internationale Expansion aktiv mitgestalten
- Ein hochdynamisches Arbeitsumfeld, das dich herausfordert und in dem deine Leistung sichtbar wird
- Kollegialität: Ein respektvolles und wertschätzendes Miteinander in einem mittelständischen, persönlichen und nahbaren Unternehmen
- Gelebte „Du-Kultur“: Austausch auf Augenhöhe über alle Ebenen sowie kurze Entscheidungswege
- Vergütung: Eine wettbewerbsfähige Vergütung
- Weiterentwicklung: Vielfältige Lernkultur und individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Moderner Arbeitsplatz am Standort Bonn

Dein Aufgabengebiet:

- Du übernimmst bei uns schnell Verantwortung für die strategische Entwicklung internationaler Märkte und treibst die Stärkung unserer Marke im Ausland aktiv voran
- Eigenverantwortliche Akquise und Ausbau eines internationalen Kundepportfolios (Reiseanteil im Ausland > 30%)
- Proaktiver Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen durch gezielte Marktanalysen und Entwicklung individueller Strategien
- Planung und Umsetzung von Rahmenvereinbarungen sowie der Festlegung und Nachverfolgung von Auftrags-, Umsatz- und Margenzielen
- Erster Ansprechpartner für internationale Kunden – von der Angebotserstellung bis zur aktiven Begleitung im gesamten Verkaufsprozess
- Selbständige Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Identifikation neuer Geschäftschancen
- Repräsentation unseres Unternehmens auf internationalen Messen und Kundenevents

Was bringst du mit:

- Überdurchschnittlich erfolgreich abgeschlossenes Studium (idealerweise in Betriebswirtschaftslehre oder einem vergleichbaren Fachbereich) mit (sehr) guten Noten
- Einbringen erster fundierter Erfahrungen im Export von Konsumgütern und in der Markenführung
- Erste Erfahrung im internationalen Vertrieb, insbesondere im Export – interkulturelle Kompetenz ist ein Muss
- Auslandssemester im Studium oder internationaler Einsatz im Berufsleben
- Sehr gute Englischkenntnisse, Französischkenntnisse von Vorteil
- Ausgeprägtes analytisches Denkvermögen und exzellentes Zahlenverständnis
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse, insbesondere Excel und PowerPoint
- Kommunikationsstarke Persönlichkeit mit ausgeprägter Empathie, Kundenorientierung und Teamfähigkeit
- Eigenständige, strukturierte und selbstständige Arbeitsweise mit hoher Leistungsbereitschaft und Belastbarkeit
- Starker Erfolgswille, große Motivation, Lernbereitschaft und Problemlösungskompetenz
- Hohe internationale Reisebereitschaft und Flexibilität

Kontaktinformationen

Weck glass and packaging GmbH
Alter Heerweg 2,
53123 Bonn,
Deutschland

 Sandra Weber

 bewerbung@weck.de

Wir freuen uns auf Deine
Bewerbung! Wenn Du mehr
über uns erfahren möchtest,
besuche gerne unsere Website:
www.weck.de



Über uns

Wir produzieren und vertreiben neben den weltbekannten Einkochgläsern auch Verpackungsgläser für die industrielle Abfüllung. Kooperation, Flexibilität, Motivation und Einsatzbereitschaft prägen unsere Unternehmenskultur seit 124 Jahren. Mit über 300 Mitarbeitern und einem Umsatz von ca. 60 Mio. Euro schreiben wir unsere Erfolgsgeschichte fort.